# 中期5ヵ年計画 立案セミナ

企業経営に必要な項目を照らして、個々の課題抽出から解決

数値 5カ年計画



セミナーでは、お互いの垣根を越えて意思疎通も円滑に…。 "後継者"の立場も明確になり自信が持てました。

父親からは「お前が後継者だ」などと一度も言われたことがなかったので、セミナーに一緒に参加しないかと誘われたときは、 正直言ってビンときませんでした。でも実際にセミナーに参加して、うちの会社の弱みや強みを分析していくうちに、この際だか ら積極的に発言して、これまで思っていた自分なりの経営ビジョンを親父に話してみようと思うようになりました。セミナーは、こ れまで意思の疎通が十分とはいえなかったお互いの垣根を越えるという意味でも、絶好の機会になったのです。「そこまで考え ていたのか…」、そう呟いた親父のうれしそうな顔をみて、自分も自信がもてました。

将軍の日を もっと詳しく



将軍の日の由来…戦国時代に将軍は戦場から少し離れたとこ ろから、戦況を見ながら戦略戦術を練ったことにちなみ、経営者 が日常業務から離れ電話も来客もない環境で経営計画を作る このセミナーを「将軍の日」と名付けました。

- ・専門のソフトウェアを活用し、わずか1日で経営計画書を作成!
- 5年間の損益・貸借・キャッシュフローを瞬時に確認でき、何度でも徹底的に経営のシュミレーションができる!
- ・年間3000社以上の参加者数実績を誇る、日本最大の経営計画セミナー!

セミナ・

- ・経営計画の目的・効果
- ・自社分析・・・強み・弱みを整理
- ・経営理念作成・・・企業の目的・使命・価値
- ・中期ビジョン作成…5年後のありたい姿

- 売上計画・・・売上区分別の売上・限界利益目標の設定
- ・経費計画・・・人員、販売活動、製造費 etc
- ・設備投資計画···回収·支払、在庫、投資、借入·返済etc
- ・改善計画作成…何通りもの計画を比較し最善の計画を作ります
- 経営計画書(完成)の確認
- 目標達成のための経営サイクルの確立について

対象:経営者・後継者

場所:けやきパートナーズ税理士法人 2F会議室

日時:2026年1月21日(水):29日(木)のいずれか1日で開催 10:00~16:30

定員:3名

会費:55,000円(税込) <顧問先は33,000円> 昼食付

貴社名

電話番号

FAX番号

参加希望日 21日(水)·29日(木)

ご希望の良い日程に○をお付けください。。

申込担当者

# 当事務所案内

## 経営者の皆様へ

# あなたの会社は 専門家のアドバイスを元に 実してみましょう。

行き先の見えない経営をしていませんか?会社の行き先をはっきりさせるための計画を専門家のアドバイスを元に立案してみましょう。

このような悩みを お持ちではないですか? 単年度計画を作り見通しを持った会社運営をしたい

資金繰りに難航している

会社の実情にあった計画を作りたい

**創業より数多くの地元経営者様の支援を経験してきた** ノウハウで、あらゆるサポートを提供いたします。

### 経営理念

中小企業の経営者のよき 永続的パートナーとなって、 お客様とともに成長できる 企業を目指します。



### お問い合わせ

### けやきパートナーズ 税理士法人

岐阜県揖斐郡揖斐川町三輪87-1 TEL.(0585)22-5660 FAX.(0585)23-1150 URL:https://keyakiibi.com Mail:ito-shigeo@keyakiibi.com

当事務所は、"永続的パートナー"を達成する手段として「将軍の日」が活用できると考えております。 多くの皆様に提供できるように事務所開催をしております。 経営者の皆様の参加を心よりお待ちしております。

今後の会社の経営について 具体的に何をすべきかを はっきりさせることができた のでとても参考になりました。 R7年7月参加 N社N様

# 将軍の日 参加者の声

 経営目標の数字化が出来、 明確化されたので、目標の 安心につながった。 課題点が分かって 今後に活用できそうです。 R7年10月参加 M社O様